



¿CUÁNTO TE ESTÁS PAGANDO EN TU NEGOCIO?

Un eBook de
ARMANDO EHRENZWEIG
Oficina del Contratista



Una de las preguntas más importantes que todo emprendedor debe hacerse es:

“¿Cuánto me estoy pagando realmente?”

No se trata solo de retirar dinero cuando lo necesitas. Hablamos de **estructurar formalmente tu salario** y conocer tus ganancias reales, después de impuestos, costos y obligaciones.

En este ebook aprenderás:

- 💰 La diferencia entre sueldo y ganancia
- 📅 17 Cómo y cuándo deberías pagarte
- 📊 Ejemplos prácticos
- 📖 Por qué sin contabilidad, el negocio no crece

Este conocimiento te ayudará a mejorar tus finanzas personales y a tener una relación sana y profesional con tu empresa.

CAPÍTULO 1: DOS TIPOS DE INGRESO QUE TODO DUEÑO DEBE TENER

Cuando tienes un negocio, es común ver el dinero que entra como “**dinero propio**”.

Pero eso es un **error**. Un dueño inteligente separa sus ingresos en dos rubros:

Sueldo (Salary)

- Es el ingreso que te pagas de forma recurrente, como si fueras un empleado.
- Debe estar documentado y formar parte del sistema contable.
- Ejemplo: Si te pagas \$1,000 USD semanales, después de impuestos podrías recibir \$700 USD netos.
- Este dinero ya está libre de obligaciones fiscales: puedes usarlo sin complicaciones.

Ganancias (Profit)

- Es el dinero que queda después de pagar todos los gastos del negocio.
- Se calcula regularmente, idealmente cada trimestre.
- Al retirarlas, debes pagar impuestos como persona física.

 Lo ideal: recibir ambos ingresos de forma ordenada y planificada.

📈 Imaginemos un negocio que factura \$500,000 USD al año. El dueño se paga un sueldo de \$96,000 USD anuales (unos \$8,000 al mes). Aplicando un 30% de **deducciones**, recibe aproximadamente \$5,600 USD netos al mes, lo que equivale a \$67,200 USD anuales.

Además, el negocio genera **utilidades** por \$100,000 USD al año. Si se retiran esas **ganancias**, se aplicaría un **impuesto** estimado del 15%, es decir, \$15,000 USD.

Por lo tanto, el dueño recibiría \$85,000 USD netos en ganancias.

Concepto	Monto bruto	% TAX (ejemplo)	Monto neto
Sueldo	\$96,000	30%	\$67,200
Ganancias	\$100,000	15%	\$85,000
Total neto			\$152,200

Este dueño terminó ganando \$152,200 USD netos al año después de impuestos, de un negocio que facturó medio millón.

Un resultado muy saludable que refleja una gestión financiera ordenada.

⚠ *Nota: Los porcentajes usados son únicamente ejemplos aproximados. Las deducciones e impuestos varían dependiendo del estado, número de dependientes, estructura legal del negocio, entre otros factores.*

Si mezclas tus **ingresos personales** con los del **negocio**, estás en una zona **peligrosa**:

- ✗ No sabes si estás ganando o perdiendo
- ✗ Puedes pagar impuestos de más o de menos
- ✗ No puedes planear ni crecer
- ✗ No sabes cuánto puedes realmente pagarte

 Llevar una **contabilidad** básica, aunque sea con herramientas sencillas, transforma tu relación con el dinero y con tu empresa.



CONCLUSIÓN

Pagarte bien no es egoísmo, es estrategia. Si no te pagas a tiempo, con claridad y con base en la realidad del negocio, es probable que te estanques o te agotes.

Aprender a distinguir entre sueldo y ganancias, manejar los impuestos correctamente y usar la contabilidad como aliada es el primer paso hacia un negocio sano y rentable.

ODC

ARMANDO EHRENZWEIG

Próximos webinars



Oficina del Contratista

Armando Ehrenzweig.